

Método

C . M . A

CORPO

MENTE

ALMA

MÓDULO 10

Da Dívida Ao Milhão | Parte 2

Método
C.M.A



Dinheiro



"Você nasceu para ser RICO"

E sim, dinheiro é importante.
Porem, o mesmo só amplia o que
você já é!

"FERRAMENTA"

Dinheiro = valor x produtividade x merecimento

"Riqueza é proporcional ao seu impacto na vida
dos outros"

Método C.M.A



Métrica do enriquecimento

1- Se pagar primeiro.....	5%
2-Doar.....	10%
3-Pagar todas as contas.....	60%
4-Investir em ser rico.....	10%
5-Poupar*	10%
6-Gastar.....	5%

***Lei do "Dízimo Pessoal"**

Método C.M.A

1- Balanço POSITIVO

2- Psicologia da riqueza

3- Frequência da abundância

O tripé da RIQUEZA

```
graph TD; A[O tripé da RIQUEZA] --> B[1- Balanço POSITIVO]; A --> C[2- Psicologia da riqueza]; A --> D[3- Frequência da abundância];
```

Método C.M.A

Fonte de renda

Ativos

X

Gastos



Passivos

BALANÇO POSITIVO

Método
C.M.A



Mudando a Estrutura Psicológica da Riqueza

**Método
C.M.A**



**Para começar a romper com essas crenças:
"Deseje o sucesso para os outros"**

Decisão x Padrão

Exemplo: valet de estacionamento, contas antes do vencimento, generosidade, maço de dinheiro

Primeiro passo:

Trocar crenças antigas e limitantes, por crenças novas e libertadoras.

- "Culpa da minha ocupação"
- "Dinheiro não é importante"
- "O importante é ser feliz"
- "Dinheiro não compra felicidade"
- "Rico é desonesto e pobre é do bem"
- "Dinheiro é sujo"
- "Querer ser rico é coisa de ganancioso"
- "Preciso trabalhar duro para ser rico"

Segundo passo:

Quem/Qual é sua
referência em
FAZER dinheiro?



Terceiro passo:

Ambição saudável

- “Querer mais”, o mundo é um lugar abundante.
- “Múltiplas fontes de renda”

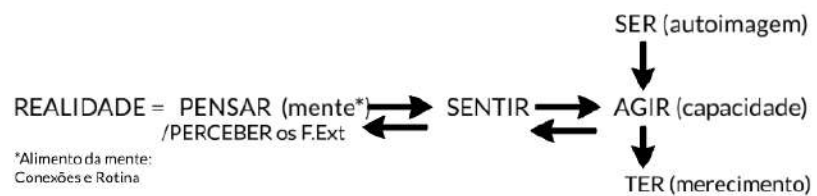


Método C.M.A

Quarto passo:

Ser/Agir como rico,
novo **PROGRAMA**

- Visualizar (Termostato)
- Sentir
- Ser



RICO

- Quer ganhar mais (desejo)
- Busca alternativas
- Dar para Receber
- Escolhe o caminho de maior resistência



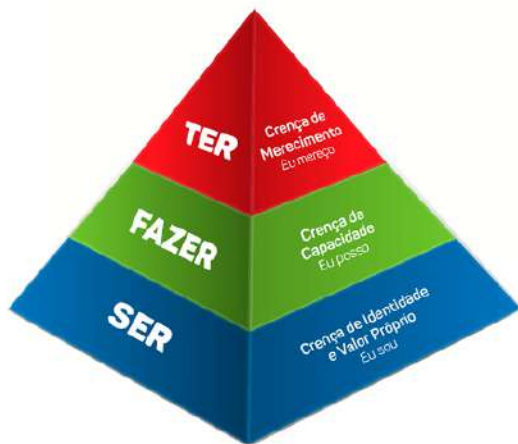
POBRE

- Não quer perder (medo)
- Se acomoda ao mesmo plano
- Não sabe doar
- Escolhe o caminho mais fácil

Ser/Agir como rico

“ O problema nunca está la fora, ele sempre vem de dentro”

Método C.M.A



Quinto passo:

Merecimento

“Isso não é para mim”

- Mudar a crença com experiência junto ao merecimento.
- Visualização > nova auto-imagem

Dívida = fratura exposta = perda de sangue > operar > repouso + cicatrizar > medicar e otimizar



- Negociar
- Ordem de custo
- Prioridade e prazo

Milhão, exemplo: vender para 1000
pessoas um impacto de 1000 reais



Milhão

Dívida

- Negociar
- Ordem de custo
- Prioridade e prazo

Trabalhe de dia

Sonhe de noite

Ore de madrugada

FAÇA ISSO TODO SANTO DIA

**Método
C.M.A**



**"Profissão não é só seu ganha-pão,
profissão é sua missão"**

Método C.M.A



Doença na profissão \neq saúde

Método
C.M.A



Profissão X Trabalho

Método C.M.A

Profissão: deveria do latim "professio, onis", com o sentido ação de professor, de ensinar. Servir. Resolver um problema

Trabalho: força x deslocamento

Profissional: aquele que executa uma profissão com autoridade
(conhecimento + horas de prática + resultados + metodologia)

Trabalhador: aquele que executa uma tarefa

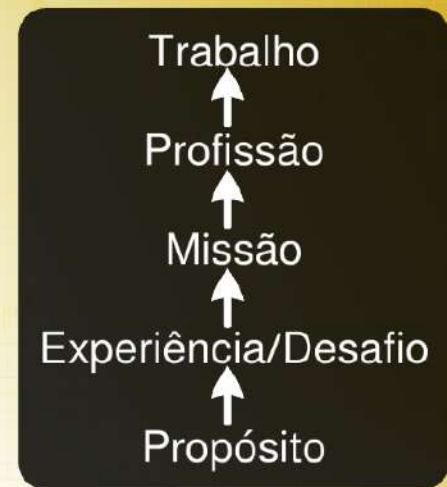
Método
C.M.A



**Dinheiro = um péssimo
senhor e um ótimo servo**

**Trabalhar por dinheiro é declarar escravidão ao
mesmo.** (Trabalhar = servir = sentido da vida e para a vida)

Método C.M.A



Missão = Profissão + Trabalho + Posição

Missão = Aquilo que faz seu coração bater mais forte

Missão = Tem intimidade com sua dor

Método C.M.A

LIBERDADE



Trabalhar com o que gosta

FELICIDADE



Gostar do seu trabalho

Método
C.M.A

Lei do mercado:

Demanda

x

Oferta

Eficácia ≠ Eficiência



P.H.D

O QUE VOCÊ FARIA ATÉ DE GRAÇA ?

Método C.M.A

Delegar

Liderar ≠ Chefe



Empreendedor:

Investir

Proatividade
(meu negócio)



Funcionário:

Método C.M.A

TRABALHO = VENDA

Serviço ou produto

Vender solução

Dinheiro = "trabalho" / valor =
servir = vender / troca =
relacionamento/empatia

Elementos fundamentais:

- **Maestria & Paciência**

Micro ciclo: 1hrs de estudo para 8 hr de prática
Macro ciclo = 1000hrs de prática (5 meses)



Transição de carreira:

"Renda Equivalente"+ "Caixa de Transição "

M.A.P: motivo + ação + plano

- **P.H.D**
- **Investir nas horas remanescentes** (produtividade e otimização de tempo + priorização de tarefas)
 - > **Novas informações**
 - > **Modelagem**
 - > **Plano de ação + primeiro passo**
 - > **Monetizar plano B**

Quando migrar?

- > **Quando renda de plano B = plano A**
- > **Caixa de 3-4 meses das despesas mensais**

Método C.M.A



PACIÊNCIA + FOCO + FRACASSO

=

SUCCESSO

Método
C.M.A

**“Se você não fizesse o que faz hoje,
o que mudaria no mundo?”**

Método
C.M.A

“Quantas vezes você deixaria seu filho cair até que ele aprenda a andar?”