

Método

**C . M . A**

CORPO

MENTE

ALMA

MÓDULO 10

**Da Dívida Ao Milhão |** Parte 2

Método  
C.M.A



# Dinheiro



**"Você nasceu para ser RICO"**

E sim, dinheiro é importante.  
Porem, o mesmo só amplia o que  
você já é!

**"FERRAMENTA"**

Dinheiro = valor x produtividade x merecimento

"Riqueza é proporcional ao seu impacto na vida  
dos outros"

## Método C.M.A



## Métrica do enriquecimento

1- Se pagar primeiro.....	5%
2-Doar.....	10%
3-Pagar todas as contas.....	60%
4-Investir em ser rico.....	10%
5-Poupar* .....	10%
6-Gastar.....	5%

**\*Lei do "Dízimo Pessoal"**

# Método C.M.A

1- Balanço POSITIVO

2- Psicologia da riqueza

3- Frequência da abundância

**O tripé da RIQUEZA**

```
graph TD; A[O tripé da RIQUEZA] --> B[1- Balanço POSITIVO]; A --> C[2- Psicologia da riqueza]; A --> D[3- Frequência da abundância];
```

# Método C.M.A

Fonte de renda

**Ativos**

**X**

Gastos



**Passivos**

**BALANÇO POSITIVO**

Método  
C.M.A



**Mudando a Estrutura Psicológica da Riqueza**

**Método  
C.M.A**



**Para começar a romper com essas crenças:  
"Deseje o sucesso para os outros"**

## Decisão x Padrão

Exemplo: valet de estacionamento, contas antes do vencimento, generosidade, maço de dinheiro

### Primeiro passo:

**Trocar crenças antigas e limitantes, por crenças novas e libertadoras.**

- "Culpa da minha ocupação"
- "Dinheiro não é importante"
- "O importante é ser feliz"
- "Dinheiro não compra felicidade"
- "Rico é desonesto e pobre é do bem"
- "Dinheiro é sujo"
- "Querer ser rico é coisa de ganancioso"
- "Preciso trabalhar duro para ser rico"

Segundo passo:

Quem/Qual é sua  
**referência** em  
FAZER dinheiro?



## Terceiro passo:

### Ambição saudável

- “Querer mais”, o mundo é um lugar abundante.
- “Múltiplas fontes de renda”

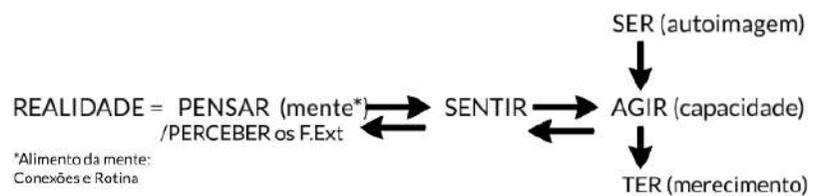


# Método C.M.A

## Quarto passo:

Ser/Agir como rico,  
novo **PROGRAMA**

- Visualizar (Termostato)
- Sentir
- Ser



## RICO

- Quer ganhar mais (desejo)
- Busca alternativas
- Dar para Receber
- Escolhe o caminho de maior resistência



## POBRE

- Não quer perder (medo)
- Se acomoda ao mesmo plano
- Não sabe doar
- Escolhe o caminho mais fácil

Ser/Agir como rico

**“ O problema nunca está la fora, ele sempre vem de dentro”**

# Método C.M.A



## Quinto passo:

### Merecimento

“Isso não é para mim”

- Mudar a crença com experiência junto ao merecimento.
- Visualização > nova auto-imagem

Dívida = fratura exposta = perda de sangue > operar > repouso + cicatrizar > medicar e otimizar



- Negociar
- Ordem de custo
- Prioridade e prazo

Milhão, exemplo: vender para 1000  
pessoas um impacto de 1000 reais



## Dívida

- Negociar
- Ordem de custo
- Prioridade e prazo

**Trabalhe de dia**

**Sonhe de noite**

**Ore de madrugada**

**FAÇA ISSO TODO SANTO DIA**

**Método  
C.M.A**



**"Profissão não é só seu ganha-pão,  
profissão é sua missão"**

# Método C.M.A



**Doença na profissão  $\neq$  saúde**

Método  
C.M.A



**Profissão X Trabalho**

# Método C.M.A

**Profissão:** deveria do latim "professio,onis", com o sentido ação de professor, de ensinar. Servir. Resolver um problema

**Trabalho:** força x deslocamento

**Profissional:** aquele que executa uma profissão com autoridade  
(conhecimento + horas de prática + resultados + metodologia)

**Trabalhador:** aquele que executa uma tarefa

Método  
C.M.A



**Dinheiro = um péssimo  
senhor e um ótimo servo**

**Trabalhar por dinheiro é declarar escravidão ao  
mesmo.** (Trabalhar = servir = sentido da vida e para a vida)

## Método C.M.A



Missão = Profissão + Trabalho + Posição

Missão = Aquilo que faz seu coração bater mais forte

Missão = Tem intimidade com sua dor

# Método C.M.A

**LIBERDADE**



**Trabalhar com o que gosta**

**FELICIDADE**



**Gostar do seu trabalho**

Método  
C.M.A

Lei do mercado:

Demanda

x

Oferta

Eficácia ≠ Eficiência



P.H.D

O QUE VOCÊ FARIA ATÉ DE GRAÇA ?

# Método C.M.A

Delegar

Liderar ≠ Chefe



**Empreendedor:**

Investir

Proatividade  
(meu negócio)



**Funcionário:**

# Método C.M.A

**TRABALHO = VENDA**

Serviço ou produto

Vender solução

Dinheiro = "trabalho" / valor =  
servir = vender / troca =  
relacionamento/empatia

## Elementos fundamentais:

- **Maestria & Paciência**

Micro ciclo: 1hrs de estudo para 8 hr de prática  
Macro ciclo = 1000hrs de prática (5 meses)



## Transição de carreira:

"Renda Equivalente"+ "Caixa de Transição "

M.A.P: motivo + ação + plano

- **P.H.D**
- **Investir nas horas remanescentes** (produtividade e otimização de tempo + priorização de tarefas)
  - > **Novas informações**
  - > **Modelagem**
  - > **Plano de ação + primeiro passo**
  - > **Monetizar plano B**

**Quando migrar?**

- > **Quando renda de plano B = plano A**
- > **Caixa de 3-4 meses das despesas mensais**

# Método C.M.A



**PACIÊNCIA + FOCO + FRACASSO**

**=**

**SUCCESSO**

Método  
C.M.A

**“Se você não fizesse o que faz hoje,  
o que mudaria no mundo?”**

Método  
C.M.A

**“Quantas vezes você deixaria seu filho cair até que ele aprenda a andar?”**